

# Werkstudent - Business Development (f/m/d)



**PipePredict GmbH**

**Wusstest Du**, dass durch Leckagen und Rohrbrüche weltweit jährlich Trinkwasser im Wert von €173 Mrd. im Rohrnetz der Wasserversorger verloren geht.

Wir bei PipePredict wollen Rohrbrüche verhindern indem wir Predictive Maintenance für Rohrnetze anbieten. Durch eine Analyse von Sensordaten mit einem digitalen Zwilling und Machine-Learning-Algorithmen werden Rohrbrüche vorhergesagt, sodass unsere Kunden von reduzierten Verlusten, einer verbesserten Planbarkeit von Reparaturen sowie einer erhöhten Ressourcen- und Energieeffizienz und damit Nachhaltigkeit profitieren.



## Du bist verantwortlich für:

- Neue Kundensegmente
- Kundenakquise
- Vertriebskanäle



## Das erwartet dich:

- Du unterstütz bei der Suche nach potentiellen Partnern und Kunden
- Unterstützung bei dem Aufbau einer Sales Pipeline für neue Kundensegmente
- Mitwirkung bei der Kundenakquise
- Verantwortung für projektbezogenen Aufgaben wie Marktanalyse und Kundenbetreuung
- Du vertrittst PipePredict auf Messen und externen Veranstaltungen
- Marktrecherche



## Das bringst Du mit:

- Studium im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen, BWL, VWL, Entrepreneurship oder vergleichbare Fachrichtung
- Eine gute Intuition für neue Anwendungsgebiete für unsere innovative Technologie
- Fortgeschrittene Englisch- und Deutschkenntnisse
- Eigenständige und zuverlässige Arbeitsweise
- Analytisches Denken
- Kommunikationsstärke und eine offene und kontaktfreudige Art (Selbstsicheres Auftreten)
- Erfahrung im Vertrieb sind vom Vorteil



## Das bieten wir:

- Arbeitserfahrung im Bereich Business Development
- Einblicke in verschiedene Industriezweige und Kontakte zu hochrangigen Angestellten
- Junges und internationales Gründerteam
- Du lernst den Aufbau und die Umsetzung von Salesstrategien und einer Akquisepipeline anhand eines praktischen Beispiels
- Flexible Arbeitszeiten und eine überdurchschnittliche Entlohnung für StartUps
- Remote Work nach Vereinbarung auch möglich
- Aussicht auf Festanstellung nach Abschluss des Studiums & wir bieten langfristigen Mitarbeitern Unternehmensanteile an

**Kontakt:** [Chris@Sooqua.com](mailto:Chris@Sooqua.com) - Ja Sooqua, unser alter Name :)



# Working Student - Business Development (f/m/d)

**PipePredict GmbH**



**Did you know** that each year water worth €173 billion is lost in the water distribution networks due to leaks and burst pipes?

We want to prevent pipe bursts through predictive maintenance for pipe networks. By analyzing existing sensor data with a digital twin and machine learning algorithms, we predict pipe bursts. Our customers benefit from reduced losses, improved planning of repairs and stuff as well as increased resource and energy efficiency and thus sustainability.

**You are responsible for:**

- New customer segments
- Customer acquisition
- Distribution channels



**That is what you can expect:**

- You support acquiring new potential partners and customers
- Support in building up a strategy and pipeline for new customer segments
- Responsibility for project-related tasks such as market analysis and key account management
- You represent PipePredict at fairs and events
- Market research



**You offer:**

- Study in the field of industrial engineering, business administration, entrepreneurship, economics or comparable
- Advanced English and German skills
- Independent and reliable working method
- Analytical thinking and good communication skills and an outgoing manner
- Experience in sales sector are of advantage



**We offer:**

- Work experience in project management, sales and business development
- Insights into various branches of industry
- Young and international team of founders and employees
- Expertise in the area of company development and financing
- Different, alternating tasks, you never get bored
- You learn how to implement a business model and finance plan in practice
- Flexible working hours and an above average recompensation for startUps
- Remote work is also possible
- Potential permanent employment after graduation & we offer shares to our long term employees



**Contact:** [Chris@Sooqua.com](mailto:Chris@Sooqua.com) - Yes Sooqua, it's our former name :)